证券代码：300748 证券简称：金力永磁

**江西金力永磁科技股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

 编号：2019-006

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者****关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位****名称及人****员姓名** | 财通证券：李帅华、刘群、秦占军、王浩、赵然、纪文凯天风证券：王小芃永安期货：龙科明、刘航星东兴证券：张敏黄河财产保险：乔世俊上海凤蓝资产：蓝海平北京博星证券投资：董梦丽上海鸿凯投资：高晓雁北京中弘厚德资产：范凯、张旭北京辰阳资产：李响 |
| **时间** | 2019年06月10日 |
| **地点** | 北京 |
| **上市公司****接待人员****姓名** | 副总经理兼董事会秘书：鹿明投资者关系主管：倪晖 |
| **投资者****关系活动主要内容介绍** | **1、问：还请介绍一下公司所处的行业地位？****答：（**1）公司目前是全球领先的风电应用领域磁钢供应商，并且是我国最早参与制定风力发电机低速永磁同步发电机国家标准的磁钢供应商之一。全球永磁直驱风力发电的整机厂商主要是金风科技、西门子歌美飒等，均为公司的战略客户。 （2）公司是国内新能源汽车、节能变频空调领域的领先供应商，还积极布局节能电梯、机器人及智能制造等新能源及环保领域，已成功进入博世集团、三菱电机、美的、通力电梯等各领域领先客户的供应体系，在这些领域销售收入快速增长，具有较为领先的市场地位。公司于 2019 年 2 月 27 日收到联合汽车电子有限公司的《零件定点书》，公司成为其大众集团“MEB”纯电动平台项目的稀土永磁材料供应商。 截至 2018 年末，公司已签和待签的在手订单总金额约10亿元，在手订单充足。 公司与上述领域的领先客户建立了稳定的供应关系，为满足这些大型知名企业对品质、技术及管理体系严格的要求，公司在研发、制造、供应链管理、客户服务及企业文化等方面不断优化，形成了与客户需求相适应的较为成熟的经营模式。这些成熟的经营模式，为公司与现有大客户保持稳定的合作关系，以及开发新的客户，奠定了坚实的基础。**2、问：请介绍一下公司可转债发行情况？****答：**公司近期拟发行可转换公司债券，募集资金总规模约4.3亿元。其中， 约3亿元将用于“智能制造工厂升级改造项目”。该项目主要用于集中更换一批老化的、自动化程度低的设备，购置新的、精度高、自动化程度高的检验和生产设备，同时优化厂房布局结构，加强生产流程信息化管理，强化产品可追溯体系，以提高生产效率与产品质量，保障新产品生产需求。本次项目实施完成后，预计新增新能源汽车及汽车零部件、节能变频空调等非风电领域钕铁硼磁钢成品销量约1200吨。**3、问：公司原材料库存情况如何？****答：**公司主要采用以销定产的生产销售模式，会根据在手订单情况提前采购稀土原材料，以降低稀土原材料价格波动对公司业绩的影响；此外，公司依据上游原材料价格走势，会采购足量的稀土原材料作为安全库存；第三，公司与部分主要客户形成一定的调价机制；第四，公司通过产业链上下游资源整合，与赣州稀土集团有限公司等稀土龙头企业建立了牢固的战略合作关系，从而保证稀土原材料的长期稳定供应。**4、问：2018年公司的毛利率与同行相比，处于偏上水平。请问贵公司是如何保持并提升毛利率水平的？****答：**毛利率的水平最终呈现是多方面努力的结果：首先，稀土原材料价格占总营业成本比重大，公司通过以上几个方面积极做好稀土原材料的库存储备及管理，从而降低稀土原材料价格波动所带来的影响；第二，不断努力改进公司的产品配方，运用公司自主研发的晶界渗透技术，在保持最终产品性能不变的情况下，降低配方中的重稀土的使用量；第三，严格把关及控制产品生产的每一道工序和环节，不断提高每一道工序的生产效率和产品的合格率，力求精益求精。通过在这几个方面的努力，从整体上降低生产成本，提高公司的毛利率水平。接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。 |
| **附件****清单****（如有）** | 无 |
| **日期** | 2019年06月10日 |